



Je monte ma boîte : un dispositif de formation pour la création d'entreprise

Alimentation - Horeca | Animaux - Elevage | Artisanat - Patrimoine | Communication - Audiovisuel | Comptabilité - Assurances | Construction - Travaux
| Electrotechnique - Chauffage | Energie - Environnement | Entrepreneuriat - Management | Informatique - Numérique | Langues - Pédagogie
| Logistique - Transport | Mobilité - Mécanique | Mode - Déco | Nature - Jardins | Sciences - Biopharma | Sécurité - Secourisme | Soins - Bien-être
| Tourisme - Loisirs | Vente - Marketing

Date

09 septembre 2022

Vous souhaitez devenir indépendant, monter votre boîte ou reprendre une entreprise ? Vous avez des idées, des projets plein la tête... mais aussi beaucoup de questions ? L'IFAPME est là pour vous aider !

La Wallonie regorge de talents qui souhaitent entreprendre et l'IFAPME a la volonté de les faire éclore ! Que vous ayez 18 ans et plein de projets en tête, que vous souhaitiez trouver plus de sens dans votre métier ou encore que vous décidiez de faire de votre passion votre profession, l'IFAPME vous soutient dans votre projet. Créer son entreprise, créer son propre travail mais aussi apporter de l'emploi pour les autres et permettre à la Wallonie de continuer à se développer économiquement.

Raymonde Yerna, Administratrice générale de l'IFAPME :

« Depuis toujours, l'IFAPME soutient l'entrepreneuriat. Grâce aux cours de gestion de nos formations pour adultes, les apprenants et les apprenantes créent leur entreprise, comment la pérenniser et la développer. Comment faire un business plan, une étude de marché... Toutes les compétences et outils nécessaires pour le futur créateur ou la future créatrice d'entreprise auront besoin. Aujourd'hui, environ 12 % des apprenants et apprenantes créent leur société après leur formation. Mais nous visons les 30 %. »

Pour y parvenir, l'IFAPME dispose d'une équipe de conseillers et conseillères en formation à la création ou la reprise d'entreprise, dans tous les Centres de formation. Ce dispositif appelé "Je monte ma boîte" (<https://www.ifapme.be/jemontemaboite>), les futurs entrepreneurs et entrepreneuses peuvent ainsi bénéficier de formations

et d'un soutien personnalisé dans leur projet.

Des formations pour concrétiser votre projet

Donner vie à un projet entrepreneurial et surtout en faire une entreprise viable et pérenne, c'est l'objectif poursuivi par les formations dispensées dans le cadre de "ma boîte". Dès la rentrée, vous aurez l'opportunité de vous munir de tous les outils indispensables pour mener à bien la création de votre entreprise !

9 modules répartis en 4 grandes thématiques vous seront proposés. Chaque module est autonome ([https://www.ifapme.be/catalogue?no-idx=1&tags=&formation_tid\[308\]=308](https://www.ifapme.be/catalogue?no-idx=1&tags=&formation_tid[308]=308)) et propose un angle différent de la création d'entreprise. Ils peuvent donc être suivis de manière indépendante. Pour orienter vos choix, des rendez-vous individuels avec les conseillers et conseillères IFAPME sont possibles. Cela vous permettra d'établir un plan de formations personnalisé et ainsi acquies les compétences dont vous avez besoin.

L'offre IFAPME est aussi composée d'ateliers thématiques et de conférences pour que chacun et chacune puisse bien s'informer avant de se lancer. L'ensemble de ces formations, ateliers et conférences sont totalement **gratuits**. Le projet est financé par le Plan de Relance de la Wallonie.



9 modules répartis en 4 thématiques

Comment faire l'étude de mon projet (<https://www.ifapme.be/formations/creation-dentreprise/comment-faire-letude-de-mon-projet>)

Cette formation vous permettra de **développer vos compétences entrepreneuriales, d'établir votre stratégie commerciale et votre plan financier** pour lancer votre activité dans les meilleures conditions. La formation est composée des cinq modules présentés ci-dessous.

Comment développer mes compétences entrepreneuriales (<https://www.ifapme.be/formations/creation-dentreprise/comment-developper-mes-competences-entrepreneuriales>)

Destiné aux personnes en réflexion qui veulent **valider leur idée de départ et la transformer en projet**, ce module vous permettra également de **déterminer vos aptitudes** en tant que futur entrepreneur et vous donnera **les outils pour construire votre projet**.

Comment définir ma stratégie commerciale (<https://www.ifapme.be/creation-dentreprise/comment-definir-ma-strategie-commerciale>)

La stratégie commerciale est un élément essentiel car elle permet la **mise en place d'un ensemble d'actions et de moyens visant à atteindre des objectifs souvent chiffrés**, et surtout **le but que vous vous êtes fixé**. C'est le socle de votre projet.

Il est important de **comprendre exactement l'environnement dans lequel vous voulez évoluer**, de répondre aux besoins de vos futurs clients, de trouver votre position sur votre marché et de mettre en place un plan d'actions efficace pour y parvenir.

Comment réaliser mon plan financier (<https://www.ifapme.be/formations/creation-dentreprise/comment-realiser-mon-plan-financier>)

Grâce à cette formation, vous apprendrez à construire et développer le plan financier de votre projet d'entreprise. Vous pourrez ainsi **évaluer en un clin d'œil la viabilité de votre projet**. Cet outil de gestion va suivre la vie de votre projet et s'adaptera à son évolution.

Comment respecter mes obligations légales (<https://www.ifapme.be/formations/creation-dentreprise/comment-respecter-mes-obligations-legales>)

Cette formation vous donnera les clés de lecture et de compréhension des matières juridiques essentielles dans le domaine de la création d'entreprise. Vous aurez une vue **d'ensemble de tous les aspects du statut social de l'indépendant**. Vous serez plus à l'aise pour comprendre le jargon juridique et réglementaire et saurez à qui vous adresser pour obtenir des conseils.

Comment rédiger et défendre mon plan d'affaires (<https://www.ifapme.be/formations/creation-dentreprise/comment-rediger-et-defendre-mon-plan-daffaires>)

Avec cette formation, vous disposerez d'abord des outils pour **rédiger un plan d'affaires complet et structuré**. Une fois votre plan d'affaires établi, vous devrez **convaincre** votre banque et vos investisseurs à **croire en votre projet** et dès lors maîtriser certaines techniques. Vous aurez l'opportunité de présenter et de défendre votre plan d'affaires devant un jury composé de professionnels.

Comment bien communiquer (<https://www.ifapme.be/formations/creation-dentreprise/comment-bien-communiquer>)

Vous devrez vous différencier de la concurrence pour capter vos clients et les fidéliser. Il sera donc nécessaire de savoir **comment bien communiquer**.

L'IFAPME vous aidera à répondre aux questions suivantes : comment **définir ma stratégie de communication**, quel sera mon **message commercial**, comment construire votre **identité visuelle**, comment définir mon **budget de communication**, quels canaux/supports utiliser, etc. La formation est composée des deux modules suivants.

Comment développer ma stratégie de communication (<https://www.ifapme.be/formations/creation-dentreprise/comment-developper-ma-strategie-de-commu>)

Pour vendre votre produit/service, vous devez être visible auprès de votre clientèle ! Pour cela, il est important de **déterminer la manière dont vous allez communiquer** avec vos clients et d'élaborer en détails la marche à suivre.



Comment opérationnaliser ma stratégie de communication digitale (<https://www.ifapme.be/formations/creation-dentreprise/comment-operationnaliser-ma-strategie-de-communication-digitale>) *communication-digitale*

Une fois votre stratégie de communication clairement définie, il faut alors **déterminer les canaux et les supports** que vous allez utiliser pour communiquer. **A quelle fréquence ? Quels messages utiliser ? Qui va gérer mes canaux de communication ?**

Comment bien vendre et négocier (<https://www.ifapme.be/formations/creation-dentreprise/comment-bien-vendre-et-negocier>)

Cette formation vous apprend comment **prospector, convertir et fidéliser ses clients**. Quelles techniques de communication et de négociation utiliser ?

Comment gérer mon entreprise au quotidien (<https://www.ifapme.be/formations/creation-dentreprise/comment-gerer-mon-entreprise-au-quotidien>)

Quels sont les **outils de gestion** utilisables de façon opérationnelle pour gérer sa boîte **au quotidien** ? En dehors de l'approche métier, la gestion occupe une place centrale et capitale pour assurer la pérennité de votre entreprise. Place à la pratique et à la réalité de terrain dans cette formation !





Des apprenants IFAPME ont créé leur activité

Issu d'une formation en Conseiller marketing au Centre IFAPME de Charleroi, Alexis Fronistas a décidé en 2015 de fonder son entreprise : La Caravane passe. 5 ans après, il a reçu le prix de l'Artisan de l'année.

Travaillant dans l'événementiel, il pense à transformer l'intérieur de caravanes afin d'y intégrer le matériel et l'infrastructure liés à ces événements et ainsi faciliter le travail. Aujourd'hui, le succès est au rendez-vous et son activité le fait vivre au quotidien.

« **Pendant la crise du coronavirus, j'ai dû me réinventer.** Nous avons lancé la rénovation sur mesure de caravanes, mais aussi de camionnettes, bus et autocaravanes pour des associations ou des particuliers. Même si nous devons encore affiner notre offre de prestations, ces pistes seront à exploiter et à développer dans les prochaines années ».

En 2019, Isabelle décide de se reconverter. Après une première partie de carrière en tant qu'employée administrative, elle entame alors une formation de Décoratrice d'intérieur à l'IFAPME.

Alors en dernière année de formation, Isabelle lance sa propre entreprise "Beloucia" (<http://www.beloucia.com>) en octobre 2021. Elle met ainsi à l'honneur ses deux régions pour Belgique et "Oucia" pour l'Andalousie "Andaloucia" en Espagne.

« **J'avais besoin de pouvoir m'exprimer, de trouver quelque chose qui me correspondait mieux** parce que j'avais changé, évolué. **Être indépendant** est un besoin, encore plus à notre époque mais **c'est ce dont j'ai besoin et ce que je veux faire maintenant**. Ce n'est pas un chemin facile, mais j'y crois et je pense doucement mais sûrement, les choses vont se mettre en place et porter leurs fruits ».

Source : L'Avenir - 02/2022

La volonté d'entreprendre est bien présente

Plus de 50% des apprenants IFAPME certifiés en formation pour jeunes répondent "oui" quand on leur demande s'ils envisagent de s'installer en tant qu'indépendant ou indépendante. Ce pourcentage grimpe à près de 60% chez les apprenants adultes diplômés en alternance. C'est ce que révèle la dernière enquête menée par l'IFAPME sur l'insertion socio-professionnelle.

Ces données montrent une tendance positive pour les années à venir et rendent possible l'objectif IFAPME de 30% d'apprenants et apprenantes qui créent leur entreprise après leur formation.

