

Home Staging

Vente - Marketing Formations continues



- > **Durée**
35h
- > **Tranche d'âge**
18 à 25 ans
25 ans et +
- > **Finalité**
Attestation
- > **Pratique en entreprise / Alternance**
Non

Le Home Staging est en pleine expansion en Belgique. Il promet de nombreuses opportunités professionnelles. Le Home Staging, qui signifie littéralement « Mise en scène de la maison », est un ensemble de techniques permettant de faciliter la vente ou la location d'un bien immobilier. Que ce soit pour acheter ou louer, l'impression que se fait une personne d'un bien immobilier tient en grande partie à son allure d'où l'importance du Home Staging.

Conditions d'accès

Aucun prérequis.

Programme

Module 1 Introduction

- > 1ère séance:
 - > Ce que n'est pas le home staging
 - > Qu'est-ce que le home staging, définition ?
 - > Qu'est-ce qu'un home stager, quelle est sa mission ?
- > 2ème séance:
 - > Pour quels types de biens ?
 - > Quel est le public cible ?

Module 2

- > 1ère séance:
 - > Les préceptes et règles de base
 - > Gestion du déménagement
- > 2ème séance: Exercices de mise en pratique

Module 3

- > 1ère séance:
 - > Gestion des volumes de l'espace
 - > Matériaux, techniques, couleurs
 - > Gestion de l'éclairage et du mobilier
- > 2ème séance:
 - > Notion de couleurs
 - > Exercices de mise en pratique

Module 4

- > 1ère séance:
- 

- > Approche des programmes Sketch up et Gimp
- > Croquis à partir de photos
- > 2ème séance:
 - > Utilisation de logiciels de retouches d'images

Module 5

- > 1ère et 2ème séance: Rédaction d'un dossier complet




Site de Mons

 Avenue du Tir, 79a 7000 Mons

 065 35 60 00

Secrétariat :
du lundi au vendredi de 8h à 17h

 065 84 28 60

 mbc@ifapme.be

Conditions d' inscription

Au Centre/lieu de formation

Caroline Delporte caroline.delporte@ifapme.be 065 35 60 03