



Négociant - Réparateur de cyclomoteurs et motos (H/F/X)

Mobilité - Mécanique

Chef d'entreprise

Durée

3 ans

Tranche d'âge

18 à 25 ans

25 ans et +

Finalité

Diplôme

Pratique en entreprise / Alternance

Oui

Métier en pénurie / Fonction critique

Non

Vous avez la tchatche et le sens du service client ? Motos, scooters, motocross, quads et autres engins motorisés à deux roues vous fascinent ? Alors pourquoi ne pas devenir Négociant - Réparateur de cyclomoteurs et motos grâce à cette formation vrombissante ?

Le Négociant - Réparateur et la Négociante - Réparatrice de cyclomoteurs et motos **gèrent et dirigent une concession moto**. Ils s'occupent de la vente mais aussi de la livraison de motos et autres engins motorisés à deux roues, ainsi que **l'entretien et les réparations** via l'atelier. Ils assurent également la vente et le conseil de divers accessoires.

Au cours de cette formation en Chef d'entreprise, vous développerez toutes les compétences et apprendrez toutes les techniques nécessaires au métier de **Négociant - Réparateur de cyclomoteurs et motos** :



Vendre en magasin : vous apprendrez à agencer, organiser, aménager et sécuriser le magasin mais aussi à prendre en charge la clientèle en assurant l'accueil, en donnant des conseils, en fidélisant la clientèle, ainsi qu'à mener un entretien de vente et à gérer un stock de véhicules, de la commande à la livraison.

Gérer les opérations de l'atelier : vous développez les compétences indispensables pour garantir l'ergonomie et la sécurité de l'atelier, garantir un équipement et un matériel approprié. Vous apprenez à assurer l'organisation et la planification du travail de l'atelier, à superviser les travaux ainsi qu'à assurer le suivi administratif des opérations réalisées : devis, garantie, factures.

Optimiser sa présence sur le net : vous développerez vos compétences rédactionnelles pour promouvoir de manière efficace vos services sur le web. Vous serez capable de gérer votre site pour qu'il soit au top de sa performance.

Organiser, planifier et gérer la promotion, la vente et achat : les pratiques d'actions en marketing et publicité vous seront enseignées. Vous serez capable d'assurer la promotion et la vente d'un service ou d'accessoires, la gestion des stocks et l'ensemble des opérations du magasin.

Suivi du projet d'entreprise : il vous sera demandé de réaliser un TFE ou un projet d'entreprise reprenant des données de marketing, de suivi des obligations légales, commerciales, financières et comptables. Vous serez accompagné dans ce travail.

Gérer une entreprise du secteur de la mobilité : les formateurs vous formeront au respect des règles professionnelles, à suivre l'évolution de marché ainsi qu'à reprendre une entreprise du secteur.

Alors si vous souhaitez un avenir professionnel sur deux roues, rendez-vous dans l'un des Centres IFAPME qui propose cette formation afin de vous y inscrire !

La pratique en entreprise est obligatoire dans cette formation :

de préférence via le modèle de **formation en alternance** (<https://www.ifapme.be/decouvrir-lalternance>) : ± 8h de cours en horaire décalé et ± 30h de pratique en entreprise par semaine ; rémunérées.

sinon via un ou des **stages de pratique professionnelle** : pour un total de 664h réparties sur les années de formation ; non-rémunérées.

Ces heures de stages sont réparties comme suit :

250 heures en 1ère année (Mécanicien-de-cyclomoteurs-et-motos) (<https://www.ifapme.be/formations/chef-dentreprise/mecanicien-de-cyclomoteurs-et-motos>)

250 heures en 2ème année (Technicien de cyclomoteurs et motos) (<https://www.ifapme.be/formations/coordination-et-encadrement/technicien-de-cyclomoteurs-et-motos>)

164 heures en 3ème année

Cette formation permet de bénéficier d'un assouplissement de certaines obligations (<https://www.ifapme.be/liens-utiles/question/faq?n=876>) liées au statut de demandeur d'emploi/chômeur pour l'année académique 2023-2024.



Débouché(s) métier(s)

Négociant - Réparateur indépendant / Négociant - Réparatrice indépendante de cyclomoteurs et motos

Créer / Reprendre une entreprise

Employé / Employée dans une concession moto

Débouché(s) future(s) formation(s)

Négociant en Cycles

Point(s) fort(s)

Contact client Activités variées Travail en équipe ou en autonomie

Finalité

Diplôme de formation de Chef d'entreprise homologué par la Communauté française Certificat de connaissances de base en gestion

Aptitudes

La pratique de ce métier nécessite un certain nombre de qualités comme :

Une aptitude à l'utilisation des outils numériques : ceux-ci vous permettront de rechercher les informations techniques, de gérer votre entreprise, de développer votre promotion sur le web.

Le souci d'actualiser ses connaissances en fonction des développements techniques : les cyclomoteurs et motos s'inscrivent dans la tendance du « tout électrique » qui implique l'acquisition de nouvelles connaissances en électricité et électromécanique.

Une aptitude à travailler en équipe, un esprit commercial : le métier implique des contacts avec les fournisseurs et les clients. Vos capacités de communication et de négociation seront indispensables.

Programme

1ère année : Mécanicien de Cyclomoteurs et motos (<https://www.ifapme.be/formations/chef-dentreprise/mecanicien-de-cyclomoteurs-et-motos>)

2ème année : Technicien de cyclomoteurs et motos (<https://www.ifapme.be/formations/coordination-et-encadrement/technicien-de-cyclomoteurs-et-motos>)

3ème année :

G36 / 06 Vendre en magasin cyclomoteurs, motos, équipements, accessoires et services (24h)

G36 / 06 Gérer les opérations de l'atelier (16h)

G36 / 06 Optimiser sa présence sur le net (16h)

G36 / 06 Organiser, planifier et gérer la promotion, la vente et achat (16h)

G36 / 06 Suivi du projet d'entreprise (16h)

G36 / 06 Gérer une entreprise du secteur de la mobilité (40h)



Conditions d'admission à une formation pour adultes

Ne plus être soumis à l'obligation scolaire (<http://www.enseignement.be/index.php?page=24546&navi=22#r%C3%A8gles>) ;

Satisfaire à l'une de ces 3 exigences :

Soit être titulaire du **certificat d'apprentissage IFAPME** ou avoir terminé avec fruit les cours généraux et professionnels de fin d'apprentissage et réussi la pratique au plus tard en fin de la seconde année de formation ;

Soit avoir suivi avec fruit le **2ème degré de l'enseignement secondaire général, technique ou artistique**, ou le 3ème degré de l'enseignement secondaire professionnel et dans ce cas avoir obtenu le certificat de qualification ;

Soit avoir satisfait à un **examen d'entrée**.

S'inscrire aux cours de formation dans la profession faisant l'objet de la convention de stage dans les 6 semaines à dater du premier cours et au plus tard le 31 octobre.

Il peut exister des conditions particulières pour quelques formations. Soyez attentif aux mentions indiquées dans la fiche formation que vous consulterez.

S'inscrire à une formation pour adultes

Délais et informations

Les inscriptions sont **ouvertes jusqu'au fin octobre**. En cas d'année préparatoire, les inscriptions sont **possibles jusqu'au 15 novembre**. Il est possible de s'inscrire à certaines formations (<https://www.ifapme.be/rentree-janvier>) pendant le mois de **janvier**.

Des droits d'inscription sont requis. Le montant varie d'une formation à l'autre mais est compris généralement entre 220 et 350€ ou plus.

Prenez contact avec le **Centre IFAPME** (<https://www.ifapme.be/centres>) qui organise la formation.

S'inscrire

Pour l'inscription proprement dite, munissez-vous des documents suivants :

votre **carte d'identité** ;

une **copie du dernier diplôme** (ou bulletin) obtenu ;

si vous êtes demandeur d'emploi et vous vous inscrivez à une formation à un "métier en pénurie" (<https://www.ifapme.be/actualites/metiers-en-penuriecritiques-les-10-metiers-en-penurie-critiques>), une **attestation d'inscription au FOREM** (<https://www.leforem.be/>) pour profiter d'un possible incitant financier.

Après cette inscription, **si l'Alternance est possible pour cette formation**, vous pouvez trouver une entreprise avec laquelle signer une convention de stage.

Pour signer votre convention ou en cas de difficultés, contactez un Service de l'IFAPME près de chez vous. Pour ce rendez-vous, munissez-vous des documents suivants :

votre carte d'identité

la preuve de votre inscription à la formation.





Perwez

Rue des Dizeaux, 6 1360 Perwez

081 39 15 00

Secrétariat :

Du lundi au jeudi : de 8h à 20h

Le vendredi et samedi : de 8h à 13h

Non disponible

centre.perwez@ifapme.be

Type d'inscription

Au Centre/lieu de formation

Dispenses partielles

Consultez votre centre pour en savoir plus.

Bon à savoir

Inscription possible jusqu'au 30 octobre de l'année académique concernée.

