Conseiller en commerce international (H/F/X)



Entrepreneuriat - Management | Chef d'entreprise

Durée	Tranche d'âge	Finalité	Pratique en entreprise / Alternance	Métier en pénurie / Fonction critique
2 ans	18 à 25 ans 25 ans et +	Diplôme	Oui	Non

Le monde des affaires et du commerces vous intéresse ? Vous avez l'habitude de suivre les marchés et les tendances économiques ? Vous rêvez d'import et d'export ? Alors pourquoi ne pas devenir Conseiller en commerce international !

Le Conseiller en commerce international conseille les sociétés sur les démarches, les assurances, les formalités administratives et douanières qui touchent au transport international des marchandises. Le conseiller travaille dans différents domaines tels que la finance, le droit, le commerce, les transports,…

Au cours de cette formation de Chef d'entreprise, vous développerez toutes les compétences et apprendrez toutes les techniques nécessaires au métier de **Conseiller en commerce international** :

- **Définir les choix stratégiques à l'International** : le conseiller en commerce international apprend à se positionner et à évaluer les meilleurs choix pour ses opérations commerciales à l'international.
- **Détermine une stratégie à l'exportation (investissements supplémentaires, plan marketing)** : tenant compte des objectifs prioritaires de développement et de diversification réaliste de nouveaux débouchés pour l'entreprise.
- **Récolter et exploiter les informations nécessaires et utiles pour les marchés cibles** : il évalue le niveau économique et de risques d'un pays, d'une région par rapport à d'autres (approche multicritères, PNB, niveau de la concurrence locale et internationale, pratiques des consommateurs, environnement socio- économique…), il identifie les organismes supports d'aide à l'exportation et à l'importation dans et en dehors de l'Espace Economique européen
- **Recenser les accords internationaux, les accords préférentiels de libre-échange** : il recherche les sites internet proactifs et s'approprie le sens de documents statistiques usuels et de leurs interprétations.
- **Prospecter les marchés internationaux et évaluer leurs potentialités prioritaires adaptées à l'entreprise :** il définit le prix et les conditions de livraison optimales dans le cadre de transactions internationales bien précises, les Incoterms les plus adéquats. Elaborer des offres et répondre aux appels d'offre internationaux. Le conseiller en commerce international appréhende la manière optimale de distribuer ses produits ou services sur un marché ciblé tenant compte des usages locaux (circuit et canal de distribution, choix des intermédiaires, des agents, succursales…).

Alors si vous avez des envies d'expansion quant à votre avenir professionnel, rendez-vous dans l'un des Centres IFAPME qui

propose cette formation afin de vous y inscrire !

Pratique en entreprise ?

La pratique en entreprise est recommandée dans cette formation via le modèle de formation en alternance *(https://www.ifapme.be/decouvrir-lalternance)* : ± 8h de cours en horaire décalé et ± 30h de pratique en entreprise par semaine ; rémunérés.

Débouché(s) métier(s)

Conseiller indépendant / Conseillère indépendante en commerce international
Consultant indépendant / Consultante indépendante
Employé / Employée dans une entreprise d'import-export
Employé / Employée dans une entreprise, une administration orientée vers le développement international

Débouché(s) future(s) formation(s)

Déclarant en douane *(https://www.ifapme.be/formations/chef-dentreprise/logistique-declarant-en-douane-hfx)*

Conseiller financier *(https://www.ifapme.be/formations/chef-dentreprise/conseiller-financier)*

Point(s) fort(s)

Contact client Travail en équipe ou en autonomie Travail au bureau et sur le terrain

Finalité

Diplôme de formation de Chef d'entreprise homologué par la Communauté française

Aptitudes

L'exercice de ce métier peut exiger des déplacements à l'étranger et requiert une connaissance courante de l'anglais des affaires.

Programme

1ère année :

- X25/05 - Droit du transport (12h)
- X25/05 - Marketing international et digital (20h)
- X25/05 - Distribution internationale(28h)
- X25/05 - Transport et expédition (28h)
- X25/05 - Techniques de paiement et de financement (20h)
- X25/05 - Anglais technique (32h)
- X25/05 - Géopolitique et environnement des marchés internationaux (16h)
- X25/05 - Économie appliquée à l'international (16h)
- X25/05 - Comptabilité générale et analytique relatives à l'entreprise de transport (28h
- X25/05 - Prospection commerciale et outils numériques (28h)

2ème année :

- X25/05 - Techniques de paiement et de financement (20h)
- X25/05 - Anglais technique (32h)
- X25/05 - Règlementation et politique douanière (28h)
- X25/05 - Politique de prix à l'exportation (24h)

X25/05 - Contrat (20h)

Conditions d'admission à une formation pour adultes - CESS

Est admis aux cours l'apprenant ou l'apprenante qui

- n'est plus soumis à l'obligation scolaire *(https://www.enseignement.be/parcours-dapprentissage/secondaire-ordinaire/inscription/obligation-scolaire#c5563)*
- est titulaire d'un certificat de l'enseignement secondaire supérieur (**CESS**) ou document attestant la réussite de l'examen d'entrée à l'université, dans une haute école ou dans l'enseignement supérieur de promotion sociale.

Les apprenants et apprenantes qui ne sont pas porteurs du CESS peuvent toutefois être admis aux cours :

- Soit, s'ils sont titulaires d'un certificat du 2ème degré de l'enseignement secondaire et bénéficient d'une **expérience suffisante** dans le secteur concerné.
- Soit, en cas de réussite de l'**épreuve d'admission** IFAPME. La présentation de l'épreuve d'admission est soumise à l'acceptation du dossier par le Centre.

S'inscrire à une formation pour adultes

Délais et informations

- L'inscription aux cours est ouverte **jusqu'à 3 mois après le début des cours** *(https://www.ifapme.be/actualites/dates-rentree)*. Il est possible de s'inscrire à certaines formations *(https://www.ifapme.be/rentree-janvier)* pendant le mois de **janvier**.
- **Des droits d'inscription sont requis**. Le montant varie d'une formation à l'autre mais est compris généralement entre 350 et 450€ ou plus.
- Prenez contact avec le Centre IFAPME *(https://www.ifapme.be/centres)* qui organise la formation : consultez les modalités d'inscription pour l'année 2026-2027 *(https://www.ifapme.be/inscriptions2026)*.

S'inscrire

Pour l'inscription proprement dite, munissez-vous des documents suivants :

- votre **carte d'identité** ;
- une **copie du dernier diplôme** (ou bulletin) obtenu ;
- si vous êtes demandeur d'emploi et que vous vous inscrivez à une formation à un "métier en pénurie" *(https://www.ifapme.be/penurie) (https://www.ifapme.be/penurie)*, une **attestation d'inscription au FOREM** *(https://www.leforem.be/)* pour profiter d'une éventuelle dispense.

Trouver un stage

Après cette inscription, **si l'Alternance est possible pour cette formation**, vous pouvez trouver une entreprise avec laquelle signer une convention de stage.
Pour préparer votre convention de stage ou en cas de difficultés pour trouver une entreprise-formatrice, contactez un Service Alternance IFAPME près de chez vous. Pour ce rendez-vous, munissez-vous des documents suivants :

- votre carte d'identité
- la preuve de votre inscription à la formation.

Sites de formation

Liège - Château Massart, Charleroi - Site La Chaufferie.