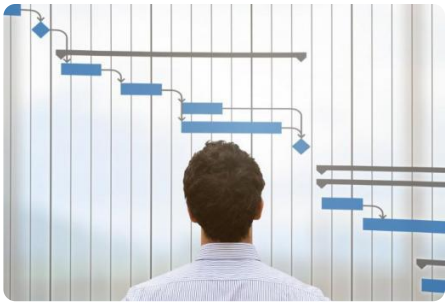
Réussissez toutes vos négociations salariales



Entrepreneuriat - Management | Continue

Durée	Tranche d'âge	Finalité	Pratique en entreprise / Alternance	Métier en pénurie / Fonction critique
7h	18 à 25 ans 25 ans et +	Attestation	Non	Non

Négocier, cela ne s'improvise pas. Cela s'apprend. Alors, autant apprendre une fois pour toute et réussir toutes vos négociations.

Ce cours, accessible et facilement compréhensible par tous, vous donnera des conseils opérationnels et immédiatement applicables dans toutes vos négociations salariales.

Programme

La différentes négociations salariales

- A l'embauche
- En cours de carrière
- Collectivement
- Dans le cadre d'une démission

Dans chaque situation, le rapport de forces et les marges de négociation sont spécifiques

Les techniques de négociation appliquées aux rémunérations :

- L'écoute active
- Les arguments
- La persuasion
- L'assertivité
- L'accord win/win

Les marges de négociation :

- Dans le cadre de l'évolution de carrière
- Les autres outils de motivation/rétention
- La politique salariale
- ….

Liège - Sainte-Beuve

Boulevard Sainte-Beuve, 1 4000 Liège

04 229 84 20

Accueil :

Du lundi au jeudi : de 8h15 à 21h45

Le vendredi : de 8h15 à 17h15

Secrétariat :

Adultes : fce.liege@centreifapme.be

Formation continue : formation-continue@centreifapme.be

Je monte ma boîte : pmecrea@centreifapme.be

04 229 84 30

lhv@centreifapme.be

Bon à savoir

La formation se donne à Liège - Hôtel Mercure !

Consultez l'ensemble de notre catalogue de formations continues sur notre site web notre site web de formations continues *(https://www.formation-continue.be)* .

Pour tout renseignement, contactez-nous au 04/229.84.20 ou via formation.continue@centreifapme.be