



Réussissez toutes vos négociations salariales

Entrepreneuriat - Management

Continue

Durée

7h

Tranche d'âge

18 à 25 ans

25 ans et +

Finalité

Attestation

Pratique en entreprise / Alternance

Non

Métier en pénurie / Fonction critique

Non

Négocier, cela ne s'improvise pas. Cela s'apprend. Alors, autant apprendre une fois pour toute et réussir toutes vos négociations.

Ce cours, accessible et facilement compréhensible par tous, vous donnera des conseils opérationnels et immédiatement applicables dans toutes vos négociations salariales.



Programme

La différentes négociations salariales

A l'embauche

En cours de carrière

Collectivement

Dans le cadre d'une démission

Dans chaque situation, le rapport de forces et les marges de négociation sont spécifiques

Les techniques de négociation appliquées aux rémunérations :

L'écoute active

Les arguments

La persuasion

L'assertivité

L'accord win/win

Les marges de négociation :

Dans le cadre de l'évolution de carrière

Les autres outils de motivation/rétention

La politique salariale

....





Liège - Sainte-Beuve

Boulevard Sainte-Beuve, 1 4000 Liège

04 229 84 20

Accueil :

Du lundi au jeudi : de 8h15 à 21h45

Le vendredi : de 8h15 à 17h15

04 229 84 30

formation.continue@centreifapme.be

Bon à savoir

La formation se donne à Liège - Hôtel Mercure !

Consultez l'ensemble de notre catalogue de formations continues sur notre site web [notre site web de formations continues \(https://www.formation-continue.be\)](https://www.formation-continue.be).

Pour tout renseignement, contactez-nous au 04/229.84.20 ou via formation.continue@centreifapme.be

